

Find Book

VERHANDLUNGSKOMPETENZ - EIN PERSÖNLICHKEITSORIENTIERTER UND SITUATIVER ANSATZ ZUR OPERATIONALISIERUNG INDIVIDUELLEN VERHANDLUNGSPOTENZIALS



Wolfgang Science Pabst Okt 2010, 2010. Taschenbuch. Book Condition: Neu. 240x172x20 mm. Neuware - Der eigene Einfluss in Verhandlungen fußt in großem Maß auf individuellen Einstellungsmustern und Persönlichkeitseigenschaften. Verhandlungskompetenz bezeichnet nun nicht allein diese Eigenschaften, sondern auch die bewusste Steuerung und Aussteuerung derselben mit dem Ziel, den persönlichen Wirkungsgrad in Verhandlungen in Richtung Nutzen, Nachhaltigkeit und Erfolg zu optimieren. Dabei bewegen sich verhandelnde Personen stets im Spannungsfeld zwischen Verhandlungsgegenstand, Partnerschaft und Eigeninteresse. Marco Behrmann stellt in diesem Band ein dreifaktorielles...

Download PDF Verhandlungskompetenz - Ein persönlichkeitsorientierter und situativer Ansatz zur Operationalisierung individuellen Verhandlungspotenzials

- Authored by Marco Behrmann
- Released at 2010



Filesize: 7.72 MB

Reviews

This created publication is excellent. It generally does not price a lot of. You may like just how the writer create this pdf.

-- **Jo Kuhlman**

Absolutely one of the best book I have ever study. It is actually writer in simple terms rather than confusing. I realized this pdf from my dad and i suggested this pdf to understand.

-- **Garry Quigley**

A really wonderful book with perfect and lucid information. I actually have study and i am sure that i am going to gonna read through once more yet again in the future. I am pleased to explain how this is actually the finest ebook we have study inside my personal daily life and might be he finest book for at any time.

-- **Kristy Stroman**